

Business plan financier



FT-4 2 Jours (14 Heures)

Description

Cette formation au business plan financier vous fournit tous les outils pour réussir. Évaluation de la rentabilité économique du projet, recherche de financements, cession ou acquisition, valorisation, négociation d'objectifs avec les actionnaires requièrent l'établissement du business plan financier dont le pilote naturel est le directeur financier. Ce dernier doit valider et coordonner les hypothèses, les convertir en états financiers et assurer une présentation convaincante.

À qui s'adresse cette formation ?

Pour qui

Directeur financier. Contrôleur financier ou de gestion. Responsable de financement. Analyste financier.

Prérequis

Aucune

Les objectifs de la formation

- Coordonner les prévisions des opérationnels.
- Évaluer la rentabilité économique et financière.
- Financer son projet.
- Simuler différents scénarios.
- Valoriser l'entreprise par les flux prévisionnels.
- Présenter le business plan à l'écrit et à l'oral.

Programme de la formation

Défendre sa stratégie PESTEL, PORTER, matrice EMOFF. Modèle économique et de revenu.

- Relier les plans d'actions opérationnels aux objectifs stratégiques.

Fiabiliser les hypothèses

- Challenger les prévisions d'investissement et d'activité.

Évaluer la rentabilité économique du projet Flux de trésorerie d'investissement, d'exploitation.

- Choix du taux d'actualisation selon le risque projet.
- Creux de trésorerie maximum.
- Interpréter et arbitrer entre les critères : délai de récupération, Van, Tri, Indice de profitabilité.

Simuler plusieurs scénarios

- Pistes d'action opérationnelles pour améliorer la courbe de trésorerie et la rentabilité de son projet.

Financer son projet

- Construire la prévision financière MT.
- Plan de financement : évaluer le besoin de financement, la capacité de remboursement maximale.
- Arbitrer entre les financements.
- Ratios : structure financière, trésorerie, endettement.
- Négocier des covenants réalistes.

Valoriser l'entreprise par les flux prévisionnels (DCF) CMPC, TRI actionnaire.

- Valeur d'entreprise et des capitaux propres.

Présenter son projet

- Les clés pour convaincre et présenter à l'oral.
- Proposition de plans types.
- 0 principales erreurs à éviter.